



USU AG
The Knowledge Business
Company

Die 1977 gegründete
USU ist der führende
europäische Anbieter
für IT- und Knowledge
Management-Software.

Marktführer aus allen
Teilen der internationalen
Wirtschaft schaffen mit
USU-Anwendungen
Transparenz,
sind agiler,
sparen Kosten und
senken ihre Risiken.

Die USU Gruppe
beschäftigt an
neun Standorten
280 Mitarbeiter und
ist im Prime Standard
der Deutschen Börse
notiert.

Mitspieler gesucht!

Als dynamisch wachsendes Unternehmen des IT-Mittelstandes suchen wir für unseren Geschäftsbereich **Business Solutions** für unsere Standorte in **Möglingen bei Ludwigsburg oder Bonn** einen

Account Manager Business Solutions (m/w)

Kennziffer **BON-MB-10/11**

Das Leistungsspektrum von **Business Solutions** umfasst die Konzeption und Realisierung individueller Softwarelösungen und Wissensportale, die Wissensmanagement-Beratung sowie die Prozessoptimierung und Systemintegration mit BPM und SOA. Wir helfen bei der Entwicklung erster Ideen und der Wirtschaftlichkeitsbetrachtung, erstellen Lasten- und Pflichtenhefte, implementieren die Systeme und übernehmen Betrieb und Wartung.

Sie verstärken als Account Manager unser Team im wachstumsstarken Umfeld von anspruchsvollen Portal- und Individuallösungen.

Sie messen Ihren Erfolg am Erfolg des Kunden. Ihr Antrieb sind Neugier und die laufende Weiterentwicklung Ihrer Fähigkeiten. Dabei gehen Sie mit Leidenschaft und Engagement an herausfordernde Fragestellungen heran und setzen Ideen effizient und strukturiert um. Kreativität und gleichzeitig wirtschaftliches Denken prägen Ihr Handeln.

Wir haben im Umfeld Wissensportale spannende Aufgaben für Sie:

- Vertrieb unseres Business Solutions-Portfolios an Neu- und Bestandskunden
- Systematischer Aufbau und langfristige Pflege eigener Kontakte in die IT- und Fachabteilungen unserer Interessenten und Kunden
- Sicheres Präsentieren des USU-Portfolios auf fachlicher und technischer Ebene
- Identifizieren von Opportunities und Erarbeiten attraktiver Lösungsvorschläge
- Verfolgen, Verhandeln und Abschließen von Projekten
- Verantwortung für Umsatz und Deckungsbeitrag

Unsere Anforderungen:

- Erfahrung und nachgewiesene Erfolge im Vertrieb von komplexen Dienstleistungen (Beratung und Softwareentwicklung)
- Ausgeprägte Fähigkeit zur aktiven Vernetzung, Kontaktpflege und Cross-Selling
- Breites methodisches und technisches Wissen im Umfeld der Konzeption und Entwicklung von Portalen, Individualsoftware und der Systemintegration / SOA
- Hohe Eigenständigkeit und Selbstmotivation
- Überzeugendes und souveränes Auftreten
- Ausgeprägte Abschlussstärke

Es erwartet Sie ein kompetentes Team, flache Hierarchien und die Möglichkeit sich selbst individuell mit Ihrer Persönlichkeit einzubringen. Wir honorieren dies mit einer leistungsgerechten und ergebnisorientierten Vergütung.

Wollen Sie Mitspieler in unserem Team werden?

Dann bewerben Sie sich bitte unter Angabe der Kennziffer, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung bei unserer Personalabteilung.

Wir freuen uns auf Sie!

USU AG
Personalabteilung
Sonja Mayer
Spitalhof
71696 Möglingen
Tel: +49 (0) 7141.4867-359
bewerbungen@usu.de
www.usu.de